

不再是獨家！ 除SPACEX外，還有哪間民間公司在設計可載人太空船？

速覽	政治	生活	社會	財經	國際	兩岸	軍事	熱門	旅遊	娛樂	體育
即時	日報	言論	時周	周刊王	樂時尚	有影	話題	秒懂圖	精選	CAMPUS	Q

商業素材 購買一次，永久授權

用得更安心 一張NT\$147起

找素材就上 PIXTA台灣

首頁 > 日報 > 工商時報 > 產業 · 科技

日報精選 | 中國時報 | 工商時報 | 旺報

許承強：帶著使命感成立GCS公司

2017年09月06日 04:11 劉季清 / 台北報導

A A A



劉季清 / 台北報導

訂閱產業 · 科技新聞

- 分享至Facebook
- 分享至Google+
- 分享至Twitter
- 分享至Weibo

許承強根據自己在產業25年來的經驗觀察，台灣的數位內容以及軟體公司，由於國內市場小、欠缺國際化部署經驗，加上盜版猖獗等各種原因，因此在建立品牌、擴張營運上遭逢極大困難。然而，雲端時代的來臨把台灣的「弱勢」一一打破，是中小企業與新創企業的絕佳機會。

《2017全球創業精神暨發展指數》調查報告指出，台灣於全球創業精神暨發展指數的綜合表現全球排名16、亞洲排名第二；但在機會型創業、技術部門運作、人力資本、競爭力等4項細部評比項目中，以競爭力的項目分數較低，推估是與國內創業市場較小且競爭激烈，使得新創企業的特色不易發揮。

許承強認為，只要有好的技術平台以及在的通路資源，台灣數位內容產業將有相當大的機會可以前進全球市場。因此這次成立GCS新公司也是帶著一種使命感，希望可以成為台灣新創實業家的重要推手，透過GCS幫企業導入AWS雲端技術、再結合上奇科技深耕東南亞多年的在地經驗，讓台灣的新創企業在起步時就布局全球，達到「無國界」市場的目標。

上奇科技自1999年來以代理國際知名軟體Adobe、Autodesk、Unity等，是知名的SaaS發行商。近年上奇積極轉型，擺脫單純代理商的角色。2013至2015年是上奇第一期轉型，藉由多項併購，並結合旗下代理軟體的服務與通路優勢，為轉型雲端奠定基礎。如今上奇成立GCS公司，積極轉型IaaS服務商，以新創公司的模式與思維，打造完整的雲服務生態圈。

(工商時報)

關鍵字：[上奇](#)

【Smart輕鬆購】每月不到八千晉身smart一族

- 【魅力城市】南昌綠谷 水好山
- 【魅力城市】信陽毛尖 茶葉會
- 【魅力城市】中國最早青瓷岳

你認為 適合嗎?

投票去

貓奴救 購買1+1組 即贈T-spray口腔

謝龍介可重逢 賴清德? 你怎麼看?

投票去

2017王者之王 U11比較超值

史上最超值的旗艦之王: HTC U11, 不用三萬, 只要19900 再送1000購物金

TOP

最熱新聞

納智捷U5 挑戰歐洲安全標準

DRAM模組龍頭 還是金士頓 533